

WIN！ 取次店向け 情報シェア会 2022年12月12日

【運営事務局】有限会社えんがわ

〒509-0126 岐阜県各務原市鵜沼東町6-76-1 ハイシンフォニー2F

TEL 0120-399-121 FAX 050-3737-2940

URL <http://www.sakugen-win.com>



① シェア会の開催にあたりご協力をお願い

② 今月の情報シェア

③ 質疑応答

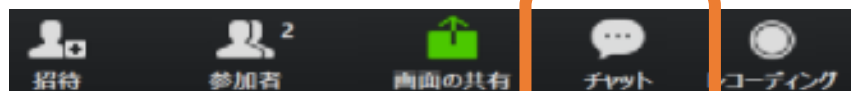
④ 連絡事項／次回予告 等

① シェア会の開催にあたりご協力をお願い

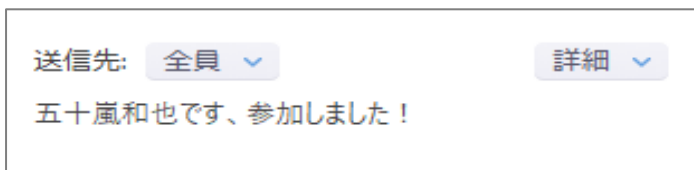
1. 出席確認で、申し込み時の会社名・お名前をチャットにコメント記入して下さい。
(お名前が確認できない場合は受講できませんので、ご了承下さい)

パソコンの場合

1. 画面下の「チャット」をクリック



2. チャットにコメント記載



モバイルの場合

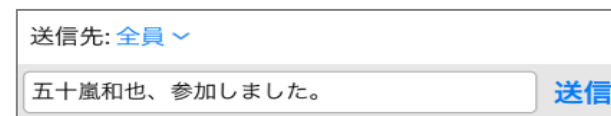
1. 画面下の「参加者」をタップ



2. 画面左下の「チャット」をタップ



3. チャットにコメント記載



2. ビデオを「ON」マイク「OFF」にしておいてください。
画面左下の、「ミュート」「ビデオ」は、この状態が正しいです→

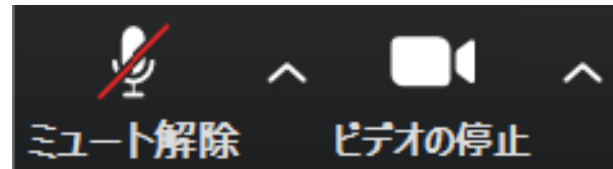


① シェア会の開催にあたりご協力をお願い

◆ 本日のルール(ZOOMの使い方)

- ・ マイクは、ミュートに設定。
 - ・ 自己紹介時にマイクがミュートになっていたら、「ミュート解除」をクリック。
- ・ ビデオは、自分が映るように設定。
 - ・ ビデオが停止していたら、「ビデオの開始」をクリック。

正しい状態 →



※ どうしてもマイク・ビデオが準備できない場合は、チャットにコメントください。

- ・ 画面ハードコピー・録画・録音は厳禁。

ルールを守って頂けない場合は、ご退室頂くことがあります

② 今月の情報シェア

① 令和4年度第2次補正予算

② ものづくり補助金 その2

① 令和4年度第2次補正予算



① 令和4年度第2次補正予算

別資料参照

② ものづくり補助金 その2

② ものづくり補助金 その2 【概要】

<p>補助事業の目的</p>	<p>今後複数年にわたり相次いで直面する制度変更（働き方改革や被用者保険の適用拡大、賃上げ、インボイス導入等）等に対応するため、中小企業・小規模事業者等が取り組む革新的な取組み（サービス開発・試作品開発・生産プロセスの改善）を行うための設備投資等を支援。</p>
<p>補助対象者</p>	<p>①革新的な取組みを行う事業者 【経営革新の類型（革新的な取組み）】 A1) 新商品（試作品）開発・・・＜例＞避難所向け水循環型シャワーを開発 A2) 新たな生産方式の導入・・・＜例＞作業進捗を「見える化」する生産管理システムを導入 B1) 新役務（サービス）開発・・・＜例＞仮想通貨の取引システムを構築 B2) 新たな提供方式の導入・・・＜例＞従業員のスキルに応じて顧客をマッチングするシステムを導入 ②付加価値額・賃上げ基本要件：以下の要件を全て満たす3～5年の事業計画を策定していること。 (1) 事業者全体の付加価値額を年率平均3%以上増加 (2) 給与支給総額を年率平均1.5%以上増加 (3) 事業場内最低賃金を地域別最低賃金+30円以上の水準にする</p>
<p>補助対象経費</p>	<p>機械装置・システム構築費（設備・器具類・ソフトウェア・システム開発）、外注費、運搬費、技術導入費、専門家経費、クラウドサービス利用費、知的財産権等関連経費、原材料費 ※ グローバル展開型では、海外旅費も対象 ※ 人件費や土地・建物の費用は補助対象外</p>
<p>補助上限額 補助率</p>	<p><一般型> ※従業員数によって上限が異なるので注意 【通常枠】 750万円～1,250万円 補助率 小規模・再生事業者2/3 中小企業者1/2 【回復型賃上げ・雇用拡大枠】 750万円～1,250万円 補助率 2/3 【デジタル枠】 750万円～1,250万円 補助率 2/3 【グリーン枠】 1,000万円～2,000万円 補助率 2/3 <グローバル展開型> 3,000万円 補助率 小規事業者2/3 中小企業者1/2 <ビジネスモデル構築型> 1億円 補助率 大企業1/2 左記以外2/3</p>
<p>応募時期</p>	<p>第13次公募 ～2022年12月22日 ※令和4年度補正予算(11月発表分)にともない、令和4年度中に後1回公募があるかも？</p>

ものづくり補助金に申請できる事業とは？

① 新しい取り組み

② 業務効率化

③ 比較が可能

【活用例①】 飲食店

店舗で出しているオリジナルスイーツが好評なので、ECサイトを活用して全国販売して売上UPを目指したいが、スイーツは生ものなので現状だと近場でしか販売できない。
30日間保存可能な瞬間冷凍機を導入する事で賞味期限が伸びる為、ECサイトからスイーツの全国販売を行っていききたい

【活用例②】 町工場

現在の刺繍機だと一般的な素材への刺繍加工しかできない無い為、競合他社との価格競争に巻き込まれて収益が出ない状況にある。
この状況を打開するために高機能素材への刺繍加工が可能なAI刺繍機を導入する事で1件当たりの加工単価を上げて、収益力を高めていきたい

【活用例③】 建設業

自社工場に鈹金折曲げ機があるが手動式の為、生産能力が低く作業工程に時間がかかっている為、利益も低い状況が続いている。
自動式の鈹金折り曲げ機を導入する事で、生産能力が高まり作業工程も短縮化できるため、利益率の向上が見込める。

③ 質疑応答

④ 連絡事項／次回予告 等

【連絡事項】

- ・ 情報シェア会アンケートへのご記入

【次回予告(1月25日(水)18:00~)】

- ① 融資WIN!について
- ② 今できる、電気料金削減- 主開閉器契約切替 -